



VITAL IMPACT
— ALLIANCE —

Algemene Voorwaarden Partnerschap



Inhoudsopgave

Algemene Voorwaarden Partnerschap – Vital Impact Alliance (VIA)

1. Definities en interpretatie
2. Toepasselijkheid en juridische rangorde
3. Karakter en aard van het partnerschap
4. Toetreding, selectie en deelnamevoorwaarden
5. Impact Score, partnerniveaus en Alliantieraad (Partners)
6. Certificatenregeling voor Partners (organisaties)
7. Financiële bijdragen, contributies en betalingen
8. Affiliatieregeling (via-via), QR-commerce en kruisbestuiving
9. Rechten, verplichtingen en gebruik van de VIA-naam en het VIA-label
10. Duur, opschorting, beëindiging en gevolgen voor certificaten
11. Aansprakelijkheid, vrijwaring en overmacht
12. Privacy, intellectueel eigendom en slotbepalingen



1. Definities

In deze Algemene Voorwaarden wordt verstaan onder:

VIA

Vital Impact Alliance B.V., een besloten vennootschap naar Nederlands recht, statutair gevestigd in Nederland, die fungeert als initiatiefnemer, organisator en beheerder van het VIA-ecosysteem.

Partner

Een rechtspersoon (waaronder begrepen maar niet beperkt tot een besloten vennootschap, naamloze vennootschap, stichting of coöperatie) die op basis van deze Algemene Voorwaarden een partnerschap aangaat met VIA.

ZZPartner

Een natuurlijk persoon die handelt als zelfstandige zonder personeel en zonder rechtspersoonlijkheid deelneemt aan het VIA-ecosysteem.

STAK VIA

Stichting Administratiekantoor VIA, belast met het houden



1. Definities

van de aandelen in VIA B.V., de uitgifte, administratie en het beheer van certificaten, alsmede de bewaking van de certificatenlogica zoals vastgelegd in deze voorwaarden en de statuten van STAK VIA.

Certificaten

Door STAK VIA uitgegeven certificaten van aandelen in VIA B.V., die uitsluitend het economisch belang vertegenwoordigen en geen stemrechten of zeggenschap inhouden.

Impact Score

De door VIA vastgestelde score op een schaal van 0 tot 10, gebaseerd op de drie pijlers:

- Essentials
- Economische Inbreng
- Ecosysteemimpact

zoals nader uitgewerkt in het VIA Impact Score Framework.

Partnerniveau

De indeling van Partners op basis van hun Impact Score: Potential Partner, Base Partner, Advanced Partner of Core Partner.



1. Definities

Startwaarde (Anchor Value)

De bij de eerste uitgifte van certificaten vastgestelde waarde per certificaat, die fungeert als absolute ondergrens in waarde-equivalentie en niet kan worden verlaagd.

Affiliatieregeling

Het door VIA gehanteerde systeem waarbij Partners en ZZPartners consumenten doorverwijzen via unieke kortingscodes of QR-codes, gekoppeld aan een transparant verdien- en herinvesteringsmodel.

VIA-platform

Alle digitale en fysieke middelen van VIA, waaronder begrepen maar niet beperkt tot: de website, partnerdashboards, QR-commerce, Impact Stores, evenementen en educatieve programma's.

Contributie

Iedere financiële, materiële of aantoonbare ecosysteembijdrage van een Partner of ZZPartner die meetelt binnen de Impact Score en/of certificatenregeling.



2. Juridische toepasselijkheid

2.1 Toepasselijkheid

Deze Algemene Voorwaarden zijn van toepassing op alle overeenkomsten, samenwerkingen, toetredingen en overige rechtsverhoudingen tussen VIA en:

- Partners (rechtspersonen);
- ZZPartners (natuurlijke personen);

ongeacht de wijze waarop het partnerschap tot stand komt, tenzij uitdrukkelijk en schriftelijk anders is overeengekomen.

2.2 Contractuele basis

Het aangaan van een partnerschap met VIA impliceert:

- a. aanvaarding van deze Algemene Voorwaarden;
- b. erkenning van het bijzondere karakter van het VIA-ecosysteem;
- c. instemming met de rol van STAK VIA als onafhankelijke beheerder van certificaten.

Indien een Partner of ZZPartner aanvullende of specifieke afspraken maakt met VIA (bijvoorbeeld in een afzonderlijke samenwerkingsovereenkomst), blijven deze Algemene Voorwaarden onverkort van toepassing, tenzij uitdrukkelijk anders is bepaald.



2. Juridische toepasselijkheid

2.3 Rangorde van documenten

In geval van tegenstrijdigheid tussen documenten geldt de volgende rangorde (van hoog naar laag):

- Statuten van STAK VIA;
- Deze Algemene Voorwaarden Partnerschap VIA;
- Eventuele individuele partnerschapsovereenkomsten;
- Beleidsdocumenten, handboeken of richtlijnen van VIA.

Indien bepalingen uit lagere documenten strijdig zijn met hogere documenten, prevaleren de bepalingen uit het hoger gerangschikte document.

2.4 Schriftelijkheid en elektronische communicatie

Waar in deze voorwaarden wordt gesproken over "schriftelijk", wordt daaronder mede verstaan:

- elektronische communicatie per e-mail;
- digitale bevestiging via het VIA-platform;
- digitale ondertekening of akkoordverklaring.

2.5 Deelbaarheid en geldigheid

Indien één of meerdere bepalingen uit deze Algemene Voorwaarden geheel of gedeeltelijk nietig, vernietigbaar of



2. Juridische toepasselijkheid

onafdwingbaar blijken, laat dit de geldigheid van de overige bepalingen onverlet.

In dat geval zullen VIA en de Partner/ZZPartner in overleg treden om de betreffende bepaling te vervangen door een bepaling die zoveel mogelijk aansluit bij de oorspronkelijke bedoeling en strekking.

2.6 Geen afstand van recht

Het niet of vertraagd uitoefenen van enig recht door VIA houdt geen afstand van dat recht in en laat het recht onverlet om dit alsnog uit te oefenen.



3. Karakter en aard van partnerschap

3.1 Ecosysteemgedreven samenwerking

Het partnerschap binnen VIA is een ecosysteemgedreven samenwerking en wordt aangegaan met het doel gezamenlijk bij te dragen aan een vitale, duurzame en eerlijke economie, zoals verwoord in de VIA Essentials en het VIA Impact Score Framework.

Het partnerschap is gebaseerd op:

- gedeelde waarden en principes;
- wederkerigheid en transparantie;
- lange-termijn betrokkenheid bij het ecosysteem;
- groei door bijdrage, niet door speculatie.

3.2 Geen arbeidsovereenkomst of gezagsverhouding

Het partnerschap met VIA kwalificeert uitdrukkelijk niet als:

- een arbeidsovereenkomst;
- een opdrachtovereenkomst met gezagsverhouding;
- een uitzend-, detachering- of payrollrelatie.

Partners en ZZPartners behouden volledige zelfstandigheid en autonomie in de wijze waarop zij hun onderneming of werkzaamheden organiseren.

VIA is niet bevoegd instructies te geven die kwalificeren als werkgeversgezag.



3. Karakter en aard van partnerschap

3.3 Geen beleggingsrelatie of financieel product

De uitgifte van certificaten binnen VIA:

- vormt geen aanbieding van een financieel product;
- is geen belegging;
- geeft geen recht op rendement, dividend of waardeinstijging;
- is niet gericht op vermogensopbouw als primair doel.

Certificaten zijn een instrument voor waardeverankering van impact en bijdrage, en maken integraal onderdeel uit van het ecosysteemmodel van VIA.

3.4 Geen joint venture, franchise of agentschap

Het partnerschap met VIA kwalificeert nadrukkelijk niet als:

- joint venture;
- maatschap of vennootschap onder firma;
- franchiseovereenkomst;
- agentuur of vertegenwoordiging.

Geen der partijen is bevoegd om namens de andere partij verplichtingen aan te gaan, tenzij uitdrukkelijk en schriftelijk anders overeengekomen.



3. Karakter en aard van partnerschap

3.5 Geen omzet-, winst- of certificaatgarantie

VIA verstrekt geen garanties met betrekking tot:

- omzet of klanten;
- winst of kostenbesparing;
- hoogte of toekenning van certificaten;
- toekomstige waarde van certificaten;
- continuïteit van specifieke programma's, events of faciliteiten.

Iedere deelname aan VIA geschiedt op basis van eigen ondernemingsbeslissingen en risico.

3.6 Vertrouwensbasis en gedragsnorm

Het partnerschap veronderstelt een hoge mate van:

- professionele integriteit;
- transparantie;
- respect voor andere partners;
- naleving van geldende wet- en regelgeving.

Gedrag dat structureel strijdig is met deze uitgangspunten kan aanleiding zijn voor herbeoordeling of beëindiging van het partnerschap.



4. Toetreding, selectie en deelname

4.1 Onderscheid tussen Partners en ZZPartners

Binnen VIA wordt uitdrukkelijk onderscheid gemaakt tussen:

- a. Partners (organisaties / rechtspersonen);
- b. ZZPartners (individuele deelnemers / natuurlijke personen).

Voor beide typen gelden verschillende toetredingsvereisten, passend bij hun rol, schaal en verantwoordelijkheid binnen het ecosysteem.

4.2 Toetreding van Partners (organisaties)

4.2.1 Verplichte Ecosystem Alignment Check

Voor Partners (rechtspersonen) is toetreding tot VIA uitsluitend mogelijk na het succesvol doorlopen van een Ecosystem Alignment Check.

Deze toets is verplicht en omvat onder meer een beoordeling van:

- aansluiting bij de VIA Essentials;
- aard van de bedrijfsactiviteiten en verdienmodellen;
- mate van transparantie en integriteit;
- potentiële reputatie-, juridische en ecosysteemrisico's.



4. Toetreding, selectie en deelname

4.2.2 Weigeringsgronden

VIA behoudt zich het recht voor toetreding van een Partner te weigeren indien onder andere:

- sprake is (of het vermoeden bestaat) van greenwashing, healthwashing of impactwashing;
- de organisatie primair multinational-, private-equity- of extractief gedreven is;
- kernactiviteiten strijdig zijn met de VIA Essentials;
- toetreding het ecosysteem kan schaden.

VIA is niet gehouden een weigering inhoudelijk te motiveren.

4.3 Toetreding van ZZPartners (individueen)

4.3.1 Geen Ecosystem Alignment Check

Voor ZZPartners geldt geen verplichte Ecosystem Alignment Check.

De drempel voor deelname is bewust laag gehouden om individuele betrokkenheid en communityvorming te stimuleren.

4.3.2 Minimale bijdrage

Een natuurlijk persoon kan toetreden als ZZPartner door:



4. Toetreding, selectie en deelname

- a. registratie via het VIA-platform; én
- b. het voldoen van een maandelijkse bijdrage van minimaal € 5,-.

4.4 Tijdsbinding als voorwaarde voor certificaten (ZZPartners)

4.4.1 Jaarlijkse toekenningsvoorwaarde

Een ZZPartner komt in aanmerking voor maximaal één (1) certificaat indien hij of zij:

- a. gedurende minimaal twaalf (12) opeenvolgende maanden een maandelijkse bijdrage van ten minste € 5,- heeft voldaan; én
- b. op het moment van toekenning actief deelnemer is.

Het toegekende certificaat vertegenwoordigt een waarde gelijk aan de geldende Startwaarde (Anchor Value).

4.4.2 Pionierskarakter

Deze certificaattoekenning geldt als erkenning van:

- langdurige betrokkenheid;
- betrouwbaarheid;
- commitment aan het ecosysteem.



4. Toetreding, selectie en deelname

Het certificaat heeft uitdrukkelijk geen automatisch recht op opvolgende certificaten.

4.5 Aanvullende certificaten bij hogere bijdrage (ZZPartners)

4.5.1 Vrijwillige opschaling

ZZPartners die ervoor kiezen meer dan het minimum bij te dragen en/of praktische contributies doen, kunnen in aanmerking komen voor aanvullende certificaten, mits:

- a. de totale waarde van de bijdragen (op jaarbasis) dit rechtvaardigt op basis van de geldende Startwaarde;
- b. de bijdragen aantoonbaar en transparant zijn vastgelegd;
- c. toekenning plaatsvindt binnen de jaarlijkse uitgifteprocedure van STAK VIA.

4.5.2 Waarde-equivalentie leidend

Ook voor aanvullende certificaten geldt dat:

- niet het aantal bijdragen, maar de waarde-equivalentie bepalend is;
- bij een hogere waarde per certificaat het aantal toe te kennen certificaten afneemt;
- geen achterstallige of cumulatieve claims ontstaan.



4. Toetreding, selectie en deelname

4.6 Jaarlijkse vaststelling en discretionaire bevoegdheid

a. Alle certificaten voor ZZPartners worden uitsluitend toegekend binnen de jaarlijkse uitgifteprocedure van STAK VIA.

b. STAK VIA behoudt volledige discretionaire bevoegdheid om:

- toekenningen te bevestigen;
- toekenningen te beperken;
- toekenningen te weigeren indien strijd met ecosysteembelang ontstaat.

Aan toekenningen in enig jaar kunnen geen rechten voor toekomstige jaren worden ontleend.



5. Impactscore en Partnerniveaus

5.1 Reikwijdte van dit hoofdstuk

Dit hoofdstuk is uitsluitend van toepassing op Partners (rechtspersonen).

ZZPartners vallen nadrukkelijk buiten de Impact Score-systematiek en de daaruit voortvloeiende partnerniveaus.

5.2 Doel van de Impact Score

De Impact Score vormt het kerninstrument binnen VIA voor:

- het objectief beoordelen van de mate van alignment met de VIA-waarden;
- het bepalen van het Partnerniveau;
- het vaststellen van de maximale waarde-equivalentie voor certificaten;
- het borgen van eerlijkheid, transparantie en niet-financiële impact.

De Impact Score is geen prestatiemeting in financiële zin, maar een ecosysteem-kwalificatie.

5.3 Vaststelling van de Impact Score

De Impact Score wordt vastgesteld door VIA op basis van het VIA Impact Score Framework, dat periodiek kan worden geactualiseerd.



5. Impactscore en Partnerniveaus

De score bestaat uit drie pijlers (E-Scores):

A - Essential Score (40%)

Mate waarin de kernactiviteiten structureel aansluiten bij de VIA Essentials (ethiek, duurzaamheid, gezondheid, menselijkheid).

B – Economical Score (35%)

Financiële en materiële bijdragen aan het ecosysteem, waaronder contributies, gedeelde infrastructuur, kennis en middelen.

C – Ecosystem Score (25%)

Actieve bijdrage aan het VIA-netwerk, kruisbestuiving, community-opbouw en collectieve waardecreatie.

5.4 Beoordelingsproces

a. De Impact Score wordt vastgesteld:

- bij toetreding; en
- periodiek herzien (minimaal eens per 12 tot 24 maanden).

b. VIA kan aanvullende documentatie, toelichting of onderbouwing verlangen.

c. De vastgestelde Impact Score wordt schriftelijk of digitaal bevestigd aan de Partner.



5. Impactscore en Partnerniveaus

5.5 Partnerniveaus

Op basis van de vastgestelde Impact Score wordt de Partner ingedeeld in één van de volgende niveaus:

Impact Score	Partnerniveau	Statusomschrijving
< 5,5	Geen partner	Onvoldoende alignment
5,5 – 6,4	Potential Partner	Oriënterend
6,5 – 7,4	Base Partner	Structurele deelname
7,5 – 8,4	Advanced Partner	Verdiepte samenwerking
≥ 8,5	Core Partner	Strategisch ecosysteempartner

5.6 Juridische status van partnersniveaus

- Partnersniveaus geven geen eigendomsrechten, stemrechten of afdwingbare aanspraken.
- Partnersniveaus vormen uitsluitend de basis voor:
 - zichtbaarheid binnen VIA;
 - toegang tot bepaalde ecosystemische rollen;
 - een maximale waarde-equivalentie voor certificaten, conform Hoofdstuk 6.
- Een Partner kan geen rechten ontleen aan een eerder toegekend niveau.



5. Impactscore en Partnerniveaus

5.6 Core Partners en de Alliantieraad

- a. Partners met het partnerniveau Core Partner kunnen worden uitgenodigd om deel te nemen aan de Alliantieraad van VIA.
- b. De Alliantieraad is een adviserend overlegorgaan, bestaande uit Core Partners, dat tot doel heeft:
 - het delen van strategische inzichten;
 - het bespreken van ecosysteemontwikkelingen;
 - het adviseren over lange-termijnrichting en samenhang van VIA.
- c. De Alliantieraad heeft geen besluitvormende bevoegdheid, geen stemrecht en geen zeggenschap over:
 - het beleid van VIA B.V.;
 - de uitgifte of waardering van certificaten;
 - de besluiten van STAK VIA.

5.7 Adviesrol richting STAK VIA

- a. De Alliantieraad kan, al dan niet op verzoek, niet-bindend advies uitbrengen aan STAK VIA tijdens de Alliantievergadering.



5. Impactscore en Partnerniveaus

5.8 Herclassificatie en beëindiging

VIA behoudt zich het recht voor om:

- partnerniveaus te herzien;
- Core Partners uit de Alliantieraad te verwijderen;
- Partners terug te plaatsen naar een lager niveau;

indien gewijzigde omstandigheden, gedrag of ecosysteembelang daartoe aanleiding geven, zonder recht op compensatie.



6. Certificatenregeling Partners

6.1 Doel en uitgangspunten van de certificatenregeling

De certificatenregeling binnen VIA heeft tot doel:

- a. het structureel verankeren van langdurige, betekenisvolle bijdragen aan het VIA-ecosysteem;
- b. het beschermen van vroege toetreders ("Pioniers") tegen waardeverwatering;
- c. het faciliteren van eerlijke, transparante waardegroei van het ecosysteem als geheel.

6.2 Juridisch karakter van certificaten

- a. Certificaten vertegenwoordigen uitsluitend het economisch belang in aandelen van VIA B.V.
- b. Certificaten:
 - geven geen stemrecht in VIA B.V.;
 - geven geen recht op dividend;
 - geven geen recht op enig batig saldo bij ontbinding of vereffening van VIA B.V. of STAK VIA;
 - zijn niet vrij overdraagbaar zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van STAK VIA.



6. Certificatenregeling Partners

c. Certificaten kwalificeren uitdrukkelijk niet als:

- effecten in de zin van de Wft;
- beleggingen;
- aanspraken op periodieke uitkeringen.

6.3 Rol en bevoegdheden van STAK VIA

STAK VIA is exclusief bevoegd tot:

- a. het houden van de aandelen in VIA B.V.;
- b. de uitgifte, administratie en het registreren van certificaten;
- c. het vaststellen van de uitgiftevoorwaarden;
- d. het bewaken van de Startwaarde en anti-verwateringsprincipes.

STAK VIA handelt daarbij zelfstandig, onafhankelijk en met het belang van het ecosysteem als geheel voorop.

6.4 Vaststelling van de waarde van VIA

- a. De totale economische waarde van VIA wordt jaarlijks vastgesteld door STAK VIA, voorafgaand aan enige certificatenuitgifte.
- b. De waardering kan onder meer worden gebaseerd op:
 - omzet;
 - EBITDA;



6. Certificatenregeling Partners

- ecosysteemwaarde;
- strategische positionering;
- vergelijkbare ondernemingen.

c. De gehanteerde waarderingsmethodiek kan per jaar verschillen en wordt door STAK VIA naar eigen inzicht bepaald.

Aan de gehanteerde methode kunnen geen rechten worden ontleend.

6.5 Startwaarde (Anchor Value)

a. Bij de eerste certificatenuitgifte stelt STAK VIA de Startwaarde (Anchor Value) van één certificaat vast, gebaseerd op de op dat moment vastgestelde waarde van VIA.

b. De Startwaarde vormt een absolute ondergrens in waarde-equivalentie.

c. De Startwaarde:

- mag nimmer worden verlaagd;
- geldt voor alle toekomstige uitgiftes;
- vormt het referentiepunt voor waarde-equivalentie per Partnerniveau.



6. Certificatenregeling Partners

6.6 Anti-verwatering

- a. Certificaten mogen nooit worden uitgegeven in aantallen die ertoe leiden dat de economische waarde per bestaand certificaat daalt onder de Startwaarde.
- b. Dit betekent dat bij een stijgende waarde van VIA: de waarde per certificaat stijgt; en het aantal nieuw uit te geven certificaten afneemt.
- c. Deze systematiek waarborgt dat Partners die in een eerdere fase zijn toegetreden geen waardeverlies ondervinden door latere instroom.

6.7 Waarde-equivalentie per Partnerniveau

- a. Voor ieder Partnerniveau geldt een maximale waarde-equivalentie, gebaseerd op het aantal certificaten dat bij de Startwaarde aan dat niveau is gekoppeld:

Partnerniveau	Max. certificaten (bij Startwaarde)
Base Partner	50
Advanced Partner	100
Core Partner	200



6. Certificatenregeling Partners

- b. Deze aantallen zijn geen vaste rechten, maar representeren de maximale waarde-equivalentie bij de Startwaarde.
- c. Bij jaarlijkse uitgifte bepaalt STAK VIA het maximaal uit te geven aantal certificaten per Partnerniveau zodanig dat: de totale waarde van de uitgifte gelijk blijft aan de waarde die dat Partnerniveau bij de Startwaarde vertegenwoordigde.

6.8 Rekenvoorbeeld (illustratief)

Stel:

- Core Partner;
- Startwaarde per certificaat: € 8,01;
- Maximale waarde-equivalentie: $200 \times € 8,01 = € 1.602,00$.

Indien de waarde per certificaat in een later jaar stijgt naar € 14,20, bedraagt het maximaal uit te geven aantal certificaten: $€ 1.602,00 \div € 14,20 \approx 113$ certificaten (afrondding naar beneden).

Dit voorbeeld dient uitsluitend ter illustratie en schept geen rechten.

6.9 Jaarlijkse uitgifte en discretionaire bevoegdheid

- a. Certificaten worden uitsluitend uitgegeven binnen een jaarlijkse uitgifteprocedure van STAK VIA.



6. Certificatenregeling Partners

b. STAK VIA bepaalt per jaar:

- of certificaten worden uitgegeven;
- aan welke Partners;
- in welke aantallen;
- onder welke aanvullende voorwaarden.

c. Niet-uitgegeven certificaten:

- vervallen niet;
- leiden niet tot een achterstallige of cumulatieve claim.

6.10 Fiscale behandeling

a. Certificaten vormen geen loonbestanddeel en geen resultaat uit werkzaamheden.

b. Voor Partners (rechtspersonen):

- kwalificeren certificaten als vermogensrecht;
- kunnen zij, afhankelijk van de fiscale regelgeving, op de balans worden geactiveerd;
- vindt belastingheffing in beginsel plaats bij realisatie.

c. VIA en STAK VIA verstrekken geen fiscaal advies; Partners blijven zelf verantwoordelijk voor hun fiscale positie.



6. Certificatenregeling Partners

6.11 Buy-back en inkoop

- a. Certificaathouders hebben geen recht op inkoop of terugkoop.
- b. STAK VIA kan uitsluitend op eigen initiatief besluiten tot buy-back.
- c. De buy-backprijs wordt vastgesteld op basis van de Netto Actieve Waarde (NAV) per certificaat, vermenigvuldigd met een factor binnen de bandbreedte 0,8 tot 1,2.
- d. Aan eerdere of latere buy-backbesluiten kunnen geen rechten worden ontleend.



7. Financiële bijdragen en betalingen

7.1 Onderscheid tussen contributies en certificaten

- a. Financiële bijdragen en contributies binnen VIA staan los van de certificatenregeling.
- b. Het voldoen van contributies:
 - geeft geen automatisch recht op certificaten;
 - vormt geen aankoop van certificaten;
 - kwalificeert niet als investering of inlegkapitaal.
- c. Certificaten worden uitsluitend toegekend conform de afzonderlijke bepalingen in hoofdstuk 6 (Partners) en hoofdstuk 4 (ZZPartners).

7.2 Financiële contributies door Partners

7.2.1 Aard van de contributie

Partners kunnen financiële bijdragen leveren aan VIA in de vorm van:

- jaarlijkse of periodieke contributies;
- projectgebonden bijdragen;
- ecosysteemfees (zoals afgesproken binnen het partnerniveau).

Deze bijdragen maken onderdeel uit van pijler B (Economische Inbreng) binnen de Impact Score.



7. Financiële bijdragen en betalingen

7.2.2 Geen resultaatsverplichting

a. Financiële contributies geven geen recht op:

- specifieke diensten;
- omzet;
- marketingprestaties;
- zichtbaarheid boven hetgeen expliciet is overeengekomen.

b. VIA spant zich in om contributies in te zetten ten behoeve van het ecosysteem, maar is niet gehouden tot het behalen van concrete financiële resultaten voor de Partner.

7.3 Financiële bijdragen door ZZPartners

7.3.1 Maandelijkse bijdrage

a. ZZPartners nemen deel aan VIA door het voldoen van een maandelijkse bijdrage van minimaal € 5,-.

b. Deze bijdrage kwalificeert als ondersteunende ecosysteembijdrage en geeft recht op:

- deelname aan de community;
- toegang tot daarvoor bedoelde onderdelen van het VIA-platform.

c. De bijdrage is geen lidmaatschapsgeld in verenigingszin en creëert geen eigendomsrechten.



7. Financiële bijdragen en betalingen

7.3.2 Opschaling van bijdragen

ZZPartners kunnen vrijwillig hogere maandelijkse bijdragen leveren.

Hogere bijdragen:

- vergroten de totale waarde van de bijdrage;
- kunnen leiden tot aanvullende certificaten conform hoofdstuk 4;
- geven geen automatische of directe aanspraak op toekenning.

7.4 Materiële en niet-financiële contributies

a. Naast financiële bijdragen kunnen Partners en ZZPartners bijdragen leveren in de vorm van:

- producten;
- diensten;
- kennis;
- ruimte;
- infrastructuur;
- netwerktoegang.

b. Dergelijke bijdragen worden uitsluitend meegenomen indien:



7. Financiële bijdragen en betalingen

- zij vooraf of achteraf transparant zijn vastgelegd;
 - zij door VIA worden erkend als relevante ecosysteembijdrage.
- c. De waardering van materiële bijdragen:
- geschiedt naar redelijkheid en billijkheid;
 - wordt vastgesteld door VIA;
 - is niet vatbaar voor bezwaar of beroep.

7.5 Wijziging van contributies

- a. VIA behoudt zich het recht voor om:
- contributiebedragen aan te passen;
 - betalingsfrequenties te wijzigen.
- b. Wijzigingen worden tijdig gecommuniceerd via het VIA-platform of per e-mail.
- c. Indien een Partner of ZZPartner niet instemt met gewijzigde voorwaarden, kan het partnerschap worden beëindigd met inachtneming van de geldende opzegtermijn.



8. Affiliatieregeling

8.1 Doel en uitgangspunten van de affiliatieregeling

De affiliatieregeling binnen VIA (aangeduid als via-via) heeft tot doel:

- a. het stimuleren van eerlijke, transparante doorverwijzing tussen Partners, ZZPartners en consumenten;
- b. het versterken van lokale en regionale economische kringlopen;
- c. het creëren van een duurzame inkomstenstroom voor het VIA-ecosysteem.

De affiliatieregeling is nadrukkelijk:

- geen marketing- of advertentieovereenkomst;
- geen agentuur-, bemiddelings- of franchiseovereenkomst;
- geen exclusiviteitsregeling.

8.2 Werking van de via-via affiliatieregeling

8.2.1 Kortingscodes en QR-codes

- a. VIA stelt aan Partners en ZZPartners één of meerdere unieke kortingscodes en/of QR-codes ter beschikking.
- b. Consumenten die gebruikmaken van een via-via code ontvangen 10% directe korting op het betreffende product of de dienst, tenzij anders overeengekomen.



8. Affiliatieregeling

c. Het gebruik van een via-via code is vrijwillig en kan door de Partner per kanaal worden gefaciliteerd.

8.2.2 Affiliatiebijdrage

- a. Uitsluitend over omzet die aantoonbaar tot stand is gekomen via een via-via kortingscode of QR-code, is de Partner een affiliatiebijdrage van 5% verschuldigd aan VIA.
- b. De bijdrage wordt berekend over het netto door de consument betaalde bedrag, na toepassing van de korting.
- c. Over omzet die niet via via-via tot stand komt, is geen affiliatiebijdrage verschuldigd.

8.3 Bestemming van de affiliatiebijdragen

- a. De via-via affiliatiebijdragen worden grotendeels hergeïnvesteed in het VIA-ecosysteem.
- b. Deze herinvestering kan onder meer plaatsvinden in:
 - Impact Stores;
 - lokale en regionale evenementen;
 - educatieve en community-programma's;
 - ontwikkeling en onderhoud van het VIA-platform.



8. Affiliatieregeling

c. Een deel van de affiliatiebijdragen kan worden aangewend voor:

- operationele kosten van VIA;
- vergoeding van arbeid, management en ondernemerschap;
- algemene bedrijfsvoering van VIA B.V.

d. De affiliatiebijdragen geven geen recht op winstuitkering, dividend of directe financiële aanspraken voor Partners of ZZPartners.

8.4 QR-commerce en fysieke presentatie

a. VIA faciliteert QR-commerce, waarbij producten of diensten van Partners:

- fysiek kunnen worden gepresenteerd in Impact Stores of op events;
- via QR-codes direct verwijzen naar de digitale omgeving van de Partner.

b. VIA treedt daarbij niet op als verkoper en houdt geen voorraad, tenzij uitdrukkelijk anders overeengekomen.

c. De koopovereenkomst komt uitsluitend tot stand tussen de Partner en de consument.



8. Affiliatieregeling

8.5 Kruisbestuiving tussen Partners

- a. Partners kunnen onderling producten of diensten gebruiken, presenteren of aanbevelen, mits:
- dit past binnen de VIA Essentials;
 - transparant wordt gecommuniceerd richting consumenten;
 - geen misleiding ontstaat over verantwoordelijkheden.
- b. Dergelijke kruisbestuiving kan worden meegewogen binnen de Impact Score, maar geeft geen automatisch recht op certificaten.

8.6 Transparantie en registratie

- a. VIA registreert via-via transacties voor zover technisch mogelijk binnen het VIA-dashboard.
- b. Partners hebben inzage in:
- via-via gegenereerde omzet;
 - verschuldigde affiliatiebijdragen;
 - cumulatieve ecosysteembijdragen.
- c. VIA kan geen absolute foutloosheid van tracking garanderen en is niet aansprakelijk voor technische afwijkingen, mits te goeder trouw gehandeld is.



8. Affiliatieregeling

8.7 Betalingsvoorwaarden affiliatiebijdragen

- a. Affiliatiebijdragen worden per kalenderkwartaal afgerekend.
- b. Uiterlijk binnen 14 dagen na afloop van ieder kwartaal dient de Partner:
 - een overzicht van via-via omzet aan te leveren; of
 - akkoord te geven op het door VIA aangeleverde overzicht.
- c. De bijbehorende affiliatiebijdrage dient binnen 14 dagen na factuurdatum te worden voldaan.
- d. Indien in een kwartaal geen via-via omzet is gerealiseerd, is geen betaling verschuldigd.

8.8 Niet-tijdige betaling en sancties

- a. Bij niet-tijdige betaling is VIA gerechtigd:
 - wettelijke rente in rekening te brengen;
 - deelname aan de affiliatieregeling tijdelijk op te schorten;
 - toegang tot via-via faciliteiten te beperken.
- b. Structurele niet-betaling kan leiden tot beëindiging van het partnerschap.



8. Affiliatieregeling

8.9 Geen agentuur of vertegenwoordiging

- a. VIA treedt niet op als agent, vertegenwoordiger of bemiddelaar van Partners.
- b. VIA is niet bevoegd prijzen vast te stellen of contracten namens Partners te sluiten.
- c. Partners blijven volledig verantwoordelijk voor:
 - productkwaliteit;
 - levering;
 - klachtenafhandeling;
 - naleving van consumentenwetgeving.

8.10 Wijziging of beëindiging van de regeling

- a. VIA kan de affiliatieregeling aanpassen of beëindigen indien het ecosysteembelang of de bedrijfsvoering dit vereist.
- b. Wijzigingen geven geen recht op schadevergoeding of compensatie.



9. Rechten en gebruik van VIA-naam

9.1 Algemene verplichtingen van Partners en ZZPartners

Partners en ZZPartners verplichten zich om:

- a. te handelen in overeenstemming met de VIA Essentials en de kernwaarden van het ecosysteem;
 - b. geen handelingen te verrichten die het vertrouwen, de reputatie of de samenhang van VIA kunnen schaden;
 - c. correcte, volledige en actuele informatie te verstrekken indien deze relevant is voor het partnerschap;
 - d. geldende wet- en regelgeving na te leven, waaronder consumentenrecht, mededingingsrecht en privacywetgeving.
- Structurele of ernstige schending van deze verplichtingen kan aanleiding geven tot opschorting of beëindiging van het partnerschap.

9.2 Inspanningsverplichting, geen resultaatsverplichting

- a. VIA spant zich in om het ecosysteem te ontwikkelen, onderhouden en faciliteren.
- b. Deze inspanning betreft een inspanningsverplichting, geen resultaatsverplichting.



9. Rechten en gebruik van VIA-naam

c. VIA geeft geen garanties met betrekking tot:

- bereik, zichtbaarheid of exposure;
- omzet, leads of conversies;
- impactscore-ontwikkeling;
- certificatenuitgifte of -waarde.

9.3 Gebruik van de VIA-naam, het VIA-label en beeldmerken

a. Partners en ZZPartners mogen de naam “Vital Impact Alliance”, de afkorting “VIA” en bijbehorende beeldmerken uitsluitend gebruiken:

- gedurende de looptijd van het partnerschap; en
- conform de door VIA vastgestelde richtlijnen.

b. Het gebruik van de VIA-naam of het VIA-label mag:

- niet misleidend zijn;
- geen goedkeuring of certificering suggereren die verder gaat dan het partnerschap;
- geen exclusiviteit of zeggenschap impliceren.

c. VIA behoudt zich het recht voor richtlijnen voor merkgebruik te wijzigen of aan te scherpen.



9. Rechten en gebruik van VIA-naam

9.4 Verboden gebruik en misrepresentatie

Het is Partners en ZZPartners niet toegestaan om:

- a. VIA te presenteren als investeerder, aandeelhouder of mede-eigenaar;
- b. certificaten te presenteren als belegging, rendement of financieel product;
- c. VIA te binden aan verplichtingen jegens derden zonder schriftelijke toestemming;
- d. namens VIA verklaringen af te leggen of toezeggingen te doen.

Overtreding kan leiden tot onmiddellijke beëindiging van het partnerschap.

9.5 Publiciteit en communicatie

- a. VIA is gerechtigd Partners en ZZPartners te vermelden:
 - op de website;
 - in publicaties;
 - in communicatie-uitingen.
- b. Partners en ZZPartners stemmen in met dergelijk gebruik, mits correct en niet-misleidend.



9. Rechten en gebruik van VIA-naam

c. Indien een Partner of ZZPartner bezwaar heeft tegen specifieke vermeldingen, dient dit schriftelijk kenbaar te worden gemaakt.

9.6 Meldplicht en transparantie

a. Partners zijn verplicht relevante wijzigingen te melden die van invloed kunnen zijn op:

- de Impact Score;
- reputatie of integriteit;
- naleving van de VIA Essentials.

b. Het nalaten van melding kan worden meegewogen bij herbeoordeling of beëindiging.



10. Duur, opschorting en beëindiging

10.1 Duur van het partnerschap

- a. Het partnerschap tussen VIA en een Partner of ZZPartner wordt aangegaan voor onbepaalde tijd, tenzij uitdrukkelijk anders overeengekomen.
- b. Voor bepaalde bijdragen, programma's of rollen (zoals partnerniveaus of deelname aan overlegstructuren) kan een minimumduur gelden, welke afzonderlijk wordt gecommuniceerd.
- c. Het partnerschap vangt aan op het moment van schriftelijke of digitale bevestiging door VIA.

10.2 Periodieke evaluatie

- a. VIA is gerechtigd het partnerschap periodiek te evalueren, onder meer op basis van:
 - naleving van deze Algemene Voorwaarden;
 - alignment met de VIA Essentials;
 - (voor Partners) de Impact Score;
 - gedrag binnen het ecosysteem.
- b. Een evaluatie kan leiden tot:
 - voortzetting zonder wijziging;
 - herclassificatie van partnerniveau;



10. Duur, opschorting en beëindiging

- aanvullende voorwaarden;
- opschorting of beëindiging.

10.3 Opschorting van het partnerschap

a. VIA is gerechtigd het partnerschap geheel of gedeeltelijk op te schorten indien:

- sprake is van niet-nakoming van verplichtingen (waaronder betalingsverplichtingen);
- er aanwijzingen zijn van misbruik van systemen of regelingen;
- voortzetting tijdelijk niet in het belang van het ecosysteem is.

b. Tijdens opschorting kan VIA:

- toegang tot het VIA-platform beperken;
- gebruik van het VIA-label opschorten;
- deelname aan regelingen (zoals de affiliatieregeling) tijdelijk blokkeren.

c. Opschorting laat betalingsverplichtingen onverlet.

10.4 Beëindiging door de Partner of ZZPartner

a. De Partner of ZZPartner kan het partnerschap schriftelijk



10. Duur, opschorting en beëindiging

beëindigen met inachtneming van een opzegtermijn van één (1) maand.

b. Reeds verschuldigde bedragen blijven verschuldigd tot het moment van beëindiging.

c. Beëindiging geeft geen recht op restitutie van betaalde bijdragen.

10.5 Beëindiging door VIA

a. VIA is gerechtigd het partnerschap met onmiddellijke ingang te beëindigen indien:

- sprake is van ernstige of structurele schending van deze voorwaarden;
- sprake is van misleiding, fraude of reputatieschade;
- wet- of regelgeving wordt overtreden;
- het vertrouwen in redelijkheid is komen te vervallen.

b. VIA is niet gehouden tot vergoeding van schade of kosten als gevolg van beëindiging.

10.6 Gevolgen van beëindiging – operationele rechten

a. Na beëindiging van het partnerschap vervallen met



10. Duur, opschorting en beëindiging

onmiddellijke ingang alle operationele rechten, waaronder:

- het recht op gebruik van de VIA-naam, het VIA-label en beeldmerken;
- toegang tot het VIA-platform;
- deelname aan ecosystemen, overlegstructuren en regelingen;
- deelname aan de affiliatieregeling (via-via).

b. Beëindiging tast geen reeds ontstane betalingsverplichtingen aan.

10.7 Gevolgen van beëindiging – certificaten

a. Beëindiging van het partnerschap leidt niet automatisch tot het vervallen van reeds toegekende certificaten.

b. Certificaten blijven bestaan als zuiver economisch belang, onder de voorwaarden zoals vastgelegd in deze Algemene Voorwaarden en de statuten van STAK VIA.

c. Aan het behoud van certificaten na beëindiging kunnen geen operationele, governance- of participatierechten worden ontleend.

10.8 Buy-back van certificaten na beëindiging

a. STAK VIA is gerechtigd, maar nimmer verplicht, om



10. Duur, opschorting en beëindiging

certificaten van een voormalige Partner of ZZPartner in te kopen (buy-back).

b. Een eventuele buy-back geschiedt uitsluitend:

- op initiatief en naar oordeel van STAK VIA;
- indien en voor zover de liquiditeitspositie en het ecosysteembelang dit toelaten.

c. De buy-backprijs wordt vastgesteld op basis van de Netto Actieve Waarde (NAV) per certificaat, vermenigvuldigd met een factor binnen de door STAK VIA vastgestelde bandbreedte.

d. Een voormalige Partner of ZZPartner kan STAK VIA verzoeken om buy-back van certificaten, maar aan een dergelijk verzoek kunnen geen rechten worden ontleend.

e. Het uitblijven van een buy-back geeft geen recht op schadevergoeding, rente of compensatie.

10.9 Overgangs- en slotbepalingen

a. VIA en STAK VIA kunnen in redelijkheid overgangsmaatregelen treffen bij beëindiging of opschorting.

b. Aan dergelijke maatregelen kunnen geen rechten voor toekomstige situaties worden ontleend.



11. Aansprakelijkheid en overmacht

11.1 Beperking van aansprakelijkheid

- a. VIA is uitsluitend aansprakelijk voor directe schade die het rechtstreekse en aantoonbare gevolg is van een toerekenbare tekortkoming van VIA in de nakoming van haar verplichtingen.
- b. Iedere aansprakelijkheid van VIA is te allen tijde beperkt tot het bedrag dat in het betreffende geval door de aansprakelijkheidsverzekering van VIA wordt uitgekeerd, vermeerderd met het toepasselijke eigen risico.
- c. Indien geen verzekering tot uitkering overgaat, is de aansprakelijkheid van VIA beperkt tot het bedrag dat door de Partner of ZZPartner in de twaalf (12) maanden voorafgaand aan het schadeveroorzakende feit aan VIA is betaald.

11.2 Uitsluiting van indirecte schade

VIA is nimmer aansprakelijk voor:

- indirecte schade;
- gevolgschade;
- gederfde winst;
- gemiste omzet of besparingen;
- verlies van data;



11. Aansprakelijkheid en overmacht

- reputatieschade;
- waardeverandering van certificaten;
- schade voortvloeiend uit beslissingen van STAK VIA.

Deze uitsluitingen gelden ongeacht de grondslag van de vordering.

11.3 Geen aansprakelijkheid voor certificaten en waardering

a. VIA en STAK VIA zijn niet aansprakelijk voor:

- de (toekomstige) waarde van certificaten;
- waardeschommelingen van VIA;
- het al dan niet plaatsvinden van certificatenuitgifte;
- het uitblijven van buy-back.

b. Certificaten worden gehouden voor eigen rekening en risico van de certificaathouder.

11.4 Aansprakelijkheid voor derden en ecosystemen

a. VIA is geen partij bij overeenkomsten tussen:

- Partners en consumenten;
- Partners onderling;
- Partners en ZZPartners.



11. Aansprakelijkheid en overmacht

b. VIA is niet aansprakelijk voor schade die voortvloeit uit producten, diensten of handelingen van Partners of ZZPartners.

11.5 Vrijwaring

De Partner of ZZPartner vrijwaart VIA, STAK VIA en aan hen gelieerde partijen tegen alle aanspraken van derden die voortvloeien uit:

- handelen of nalaten van de Partner of ZZPartner;
- schending van wet- en regelgeving;
- misleidende communicatie;
- onjuist gebruik van de VIA-naam, het VIA-label of beeldmerken.

11.6 Overmacht

a. Onder overmacht wordt verstaan iedere omstandigheid buiten de redelijke invloedssfeer van VIA, waaronder begrepen maar niet beperkt tot:

- natuurrampen;
- pandemieën;
- oorlog, terrorisme of overheidsmaatregelen;



11. Aansprakelijkheid en overmacht

- storingen in energie- of telecommunicatienetwerken;
- uitval van digitale systemen.

b. In geval van overmacht is VIA gerechtigd haar verplichtingen op te schorten zolang de overmachtsituatie voortduurt, zonder gehouden te zijn tot schadevergoeding.

11.7 Opschorting bij risico of calamiteit

Indien zich omstandigheden voordoen die naar het oordeel van VIA een risico vormen voor:

- het ecosysteem;
- de continuïteit van VIA;
- de reputatie van het netwerk;

is VIA gerechtigd activiteiten, programma's of toegang tijdelijk op te schorten.



12. Privacy en slotbepalingen

12.1 Privacy en gegevensverwerking

- a. VIA verwerkt persoonsgegevens van Partners en ZZPartners conform de geldende privacywetgeving, waaronder de Algemene Verordening Gegevensbescherming (AVG).
- b. Persoonsgegevens worden uitsluitend verwerkt voor:
 - het aangaan en uitvoeren van het partnerschap;
 - het faciliteren van het VIA-platform;
 - communicatie over het ecosysteem;
 - administratieve en wettelijke verplichtingen.
- c. VIA treft passende technische en organisatorische maatregelen ter bescherming van persoonsgegevens.
- d. Nadere informatie over gegevensverwerking is opgenomen in de privacyverklaring van VIA, zoals gepubliceerd op het VIA-platform.

12.2 Vertrouwelijkheid

- a. Partners en ZZPartners zijn verplicht tot vertrouwelijkheid ten aanzien van:
 - niet-openbare informatie over VIA;
 - strategische, financiële of organisatorische informatie;



12. Privacy en slotbepalingen

- informatie over andere Partners of ZZPartners.
- b. Vertrouwelijkheid geldt zowel gedurende het partnerschap als na beëindiging daarvan.
- c. Vertrouwelijkheid geldt niet voor informatie die:
 - reeds openbaar was;
 - rechtmatig van derden is verkregen;
 - op grond van wet- of regelgeving moet worden verstrekt.

12.3 Intellectueel eigendom

- a. Alle intellectuele eigendomsrechten met betrekking tot:
 - het VIA-concept;
 - methodieken (waaronder het Impact Score Framework);
 - modellen, teksten, formats en documentatie;
 - software, dashboards en ontwerpen;berusten uitsluitend bij VIA of haar licentiegevers, tenzij uitdrukkelijk anders overeengekomen.
- b. Partners en ZZPartners verkrijgen uitsluitend een niet-exclusief, niet-overdraagbaar en herroepbaar gebruiksrecht, beperkt tot de duur en het doel van het partnerschap.
- c. Het gebruiksrecht vervalt automatisch bij beëindiging van het partnerschap.



12. Privacy en slotbepalingen

12.4 Wijziging van de Algemene Voorwaarden

a. VIA is gerechtigd deze Algemene Voorwaarden te wijzigen indien:

- wet- of regelgeving wijzigt;
- het ecosysteem zich doorontwikkelt;
- bedrijfsvoering of governance daartoe aanleiding geeft.

b. Wijzigingen worden tijdig gecommuniceerd via het VIA-platform of per e-mail.

c. Indien een Partner of ZZPartner niet instemt met een wijziging, kan het partnerschap worden beëindigd met inachtneming van de opzegtermijn.

12.5 Overdraagbaarheid

a. Rechten en verplichtingen uit het partnerschap zijn niet overdraagbaar door de Partner of ZZPartner zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van VIA.

b. VIA is gerechtigd haar rechten en verplichtingen over te dragen aan een gelieerde entiteit of rechtsopvolger.

12.6 Toepasselijk recht en geschillen

a. Op deze Algemene Voorwaarden en alle daaruit voort-



12. Privacy en slotbepalingen

vloeiende rechtsverhoudingen is Nederlands recht van toepassing.

b. Geschillen worden in eerste instantie in goed overleg geprobeerd op te lossen.

c. Indien dit niet tot een oplossing leidt, worden geschillen voorgelegd aan de bevoegde rechter in Nederland.

12.7 Slotbepaling

Deze Algemene Voorwaarden vormen de volledige en exclusieve regeling tussen VIA en de Partner of ZZPartner met betrekking tot het partnerschap en vervangen alle eerdere mondelinge of schriftelijke afspraken.